



# Titre professionnel

## Manager d'Unité Marchande (niveau 5)

### Objectifs généraux

Le manager d'unité marchande pilote l'offre produits, maintient l'unité marchande attractive, gère les stocks et optimise les ventes. Il gère et anime l'équipe. Il accompagne la performance individuelle de chaque collaborateur et Il assure la gestion financière et économique de l'unité marchande.

### Objectifs pédagogiques opérationnels

A l'issue de sa formation, le titulaire du Titre Manager d'Unité Marchande sera capable de :

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal,
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande,
- Manager l'équipe de l'unité marchande

### Les Atouts du CFA

- Préparation à l'entretien d'embauche
- Mise en relation avec les entreprises
- Suivi individualisé de l'apprenti
- Classes à tailles humaine
- Formation à des secteurs et métiers porteurs

### Pré-requis

- Étude du dossier de candidature et entretien

### Rythme et durée de la formation

**Durée :** 1 an

**Rentrée :** Septembre 2025 - Plusieurs par an

### Modes d'évaluations

Examens blancs Titre professionnel RNCP « Manager d'Unité Marchande » niveau 5 - BAC+2, n° RNCP-38676 délivré le 18/12/2018 par le Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion.

### Examen final pour l'obtention du Titre (Complet ou partiel)

- Modalités conformes au référentiel de certification (RC) du titre visé
- Mise en situation professionnelle (ou projet différé) et résultats d'évaluation passées en cours de formation
- Dossier Professionnel, DP (et annexes éventuelles) et entretien devant un jury professionnel habilité

*Possibilité de validation du titre complet ou de validation partielle (certificat de compétences professionnelles (CCP))*

Siret 412 984 494 00010 APE : 8559A - N° Agrément CFA 095 19 47 A

### Deux centres de formation

#### Val d'Oise

106 Boulevard Héloïse - 95100 ARGENTEUIL  
Tél. : 01.34.34.11.71 - cfa.argenteuil@affida.fr

#### CONTACTS :

Responsable de Centre : Loris QUENQUA  
Chargée de vie scolaire : Elizabeth ZEGER  
Référente handicap : Soria SAHNOUN

Chargée de recrutement et relation entreprise :  
Anna Paula FERREIRA

#### Yvelines

25 Rue des Osiers - 78310 COIGNIERES  
Tél. : 01.30.16.49.20 - cfa.yvelines@affida.fr

#### CONTACTS :

Responsable de Centre : Sophie SCHMITT  
Chargée de gestion administrative : Virginie FARIA  
Référent Handicap : Laila BENCHCHAOUI

Chargées de recrutement et relation entreprise :  
Laila BENCHCHAOUI/Fanny LEBLED



## Programme de la formation

### Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal

### Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

- Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande

### Manager l'équipe de l'unité marchande

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
- Accompagner la performance individuelle
- Animer l'équipe de l'unité marchande
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande

## Missions en entreprise

- Mettre en place une stratégie omnicanale pour optimiser l'expérience client et maximiser les ventes.
- Gérer les stocks et les approvisionnements pour assurer la disponibilité des produits.
- Définir une offre produits adaptée aux attentes des consommateurs et aux tendances du marché.
- Concevoir et mettre en œuvre des actions de merchandising pour améliorer l'attractivité.
- Élaborer des prévisions économiques et budgétaires en tenant compte des objectifs de rentabilité.
- Analyser les résultats commerciaux et financiers pour identifier les leviers de performance.
- Participer au recrutement et à l'intégration des nouveaux collaborateurs.
- Organiser l'activité de l'équipe en fonction des priorités commerciales et des flux clients.

## Débouchés Métiers

- Manager de rayon
- Manager d'espace commercial
- Manager de surface de vente
- Manager d'univers commercial
- Responsable de magasin

## Taux d'insertion

Taux d'insertion dans le métier visé à 6 mois : 68%  
Taux d'insertion global à 6 mois : 78%

## Tarifs

Le principe de la prise en charge intégrale du coût de la formation par l'entreprise d'accueil garantit la gratuité de la scolarité pour les apprentis du CFA de l'AFFIDA

## Accessibilité aux personnes en situation de handicap



Le CFA de l'Affida suit une politique de non-discrimination, toute personne peut donc y intégrer une formation quelle que soit sa situation de handicap physique ou sensoriel. Afin de garantir l'égalité des droits et des chances des personnes handicapées, le CFA de l'Affida est attentif aux demandes spécifiques que toute personne pourrait émettre pour le développement de l'accessibilité pédagogique des formations. Notre référente handicap pourra mettre en œuvre les ressources nécessaires à l'adaptation de nos formations. Nos locaux (lieux de formation) sont accessibles aux personnes en fauteuil roulant. Référente handicap Argenteuil : Référente handicap Coignières :